



DEVIENT DÉCLARANT EN DOUANE



Objectif de la formation :

Former des professionnels capables de gérer l'ensemble des formalités douanières et sanitaires liées aux échanges internationaux, à l'import comme à l'export. Le déclarant en douane accompagne les clients tout au long du processus, en veillant à la conformité réglementaire et à la fluidité des opérations logistiques.

Prérequis :

Être titulaire d'un diplôme ou d'un titre professionnel inscrit au RNCP de niveau 4 et avoir une expérience professionnelle d'un an minimum de préférence dans le secteur d'activité **ou** Être titulaire d'un niveau supérieur.
Et Satisfaire aux épreuves de sélection de l'établissement.

Délais et Modalités d'accès



Juliana BAVARIN : +596 696 60 13 33



contact@successformationmq.com

L'inscription doit être finalisée au moins 15 jours avant le début de la session.



Méthodes pédagogiques

- Approche immersive : Apprentissage basé sur des mises en situation et des jeux de rôles.
- Méthode participative : Interaction et échanges entre participants pour favoriser l'apprentissage.
- Pratique intensive : Focus sur l'oral et la compréhension pour améliorer la fluidité.
- Adaptabilité : Contenu personnalisé en fonction des besoins spécifiques.

Méthodes d'évaluation

- 🔄 Mise en situation professionnelle individuelle sur poste informatique
- 🔄 Epreuve écrite individuelle
- 🔄 Etude de cas et évaluation de connaissances théoriques sur l'environnement juridique
- 🔄 Epreuve individuelle écrite et orale

- **Alternance (525h)**
- **Professionalisation (402H)**

Coût de la formation

9 000€ TTC : Martinique
10 000€ TTC : Guadeloupe

ETABLIR LES FORMALITÉS DOUANIÈRES POUR LE COMPTE DU CLIENT DANS LE RESPECT DE LA RÉGLEMENTATION EN VIGUEUR

Analyser les documents transmis afin de vérifier la recevabilité du dossier et l'existence du mandat de représentation. Identifier les éléments déclaratifs nécessaires (espèce tarifaire, origine, valeur, etc.) pour établir la déclaration en douane. Préparer et valider la déclaration via les outils douaniers, puis informer le client selon le statut de libération ou de contrôle de la marchandise.

CONSEILLER LE CLIENT DANS LE DÉDOUANEMENT DE SA MARCHANDISE

Effectuer une veille réglementaire douanière en identifiant, analysant et diffusant les informations clés. Proposer des solutions de dédouanement adaptées à chaque type de marchandise et situation, y compris en tenant compte des besoins spécifiques de certains clients. Développer une expertise douanière pour détecter les besoins et optimiser les démarches du client.

GÉRER LES LITIGES EN COLLABORATION AVEC LE RESPONSABLE DU SERVICE DOUANE

- Analyser les éléments du dossier contentieux et appliquer le droit douanier pour identifier les recours juridiques possibles.
- Evaluer le risque douanier et informer le client des sanctions encourues pour juger de l'intérêt de contester et de déposer un recours.
- Défendre les intérêts du client et argumenter face à l'administration des douanes pour résoudre le litige.

Comment financer sa formation ?

Salarié(e)

- Financement via le Plan de développement des compétences de l'employeur
- Ou auto-financement, avec possibilité de paiement en plusieurs fois

Demandeur-se d'emploi – France Travail

- Un devis personnalisé est transmis à votre conseiller France Travail

- Financement partiel ou total possible (AIF ou autre dispositif)

Indépendant-e ou particulier-e

- Possibilité d'auto-financement avec facilités de paiement sur demande ateliers pratiques

Pour vous inscrire, rendez-vous sur le site internet et remplissez le formulaire .



Accessibilité aux personnes en situation de handicap

Nous accueillons les personnes en situation de handicap. Pour adapter les conditions de formation à vos besoins, contactez notre référente handicap :